

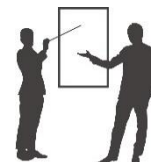
ビジネスプランのマッチング・検討の流れ

マ

7月9日（月） セミナーでビジネスプランの提案・

交流会で情報交換

（ビジネスプランシートをホームページ、メルマガ
等で広く周知）



ツ

7月31日（火） 「マッチング希望シート」提出締切【事務局宛】

提案されたビジネスプランに対してマッチングを希望する
企業等の方は、「マッチング希望シート」を事務局宛提出

（提案者及び事務局等で協議の上、メンバー候補者を検討）

チ

ン

8月24日（金） or 29日（水） プランごとにマッチング

提案者、メンバー候補者及び事務局でミーティングを行い、
検討メンバーを決定 ※プランの統合もあり

グ

事

業

化

に

向

け

て

検

討

9月～翌2月 プランごとに個別ミーティングで事業化検討

（回数・場所は、プランごとに決定）

（10月～12月） 専門家等が助言

（各プランの希望に応じて）



2月7日（木） ビジネスプランの報告（アドバイザーが助言）